

«Wandel eines Schweizer Familienunternehmens»

Let`s continue

Zuger Wirtschaftskammer

Nicole Pauli, MD AMAG Leasing AG

Stabiles Wachstum in 2023

Einige Kennzahlen

Neugeschäft

CHF 2.4 Mrd.

Anzahl Leasingverträge

> 181 Tsd.

Leasingportfolio movon AG

> CHF 360 Mio.

Leasingportfolio AMAG Leasing AG

> CHF 5.0 Mrd.

Bond Emissionen
(Kapitalmarkt)

> CHF 1.1 Mrd.

Händlerbestandesfinanzierung
Portfolio

> CHF 280 Mio.

Alle Werte per 31.12.2023

Was bewegt Kunden und Industrie?

Flexibel kombinieren und sparen

Die neuen blue-Abos.

blue Internet

blue TV

Das ist **E-Mobilität** in easy.

Lösung der Schweiz im Automobilbereich: Clyde. Profitiere von... und zu Hause. Versicherung, Service, Reifen, Steuern, Zulas...

So viel Mobilität, wie du wirklich brauchst.

Bei uns gibts Autos, Motorräder und E-Bikes im bequemen Auto-Abo zum Fixpreis. Alles inklusive.



Banalität unseres Alltags
Convenience ist ein Gefühl

"Bei Bestattungen liegt all inklusive im Trend"

Was kostet Netflix 2024 – und welches Abo lohnt sich für wen?

Kundennähe und -Convenience

Kundinnen und Kunden wünschen sich einfache und sinnvolle Versicherungslösungen.

Mit wenigen Klicks zum Traumurlaub!

Soll ich mein neues Auto leasen oder besser abonnieren?

Bei der Wahl eines Neuwagens müssen die Gesamtkosten einkalkuliert werden. Der Vergleich Auto-Abo von Carvolution oder Leasing zeigt diese beispielhaft gerechnet werden. Der Entscheid für Abo oder L hängt aber auch von persönlichen Vorlieben ab.

Cars Made Easy

Firmenwagen im Auto-Abo

TRENDS INTERNATIONAL

Der Convenience-Boom Weltweit erfolgreich

Service-Abo

Wieso braucht Ihr Pool ein Service-Abo?

Unsere Fokusthemen

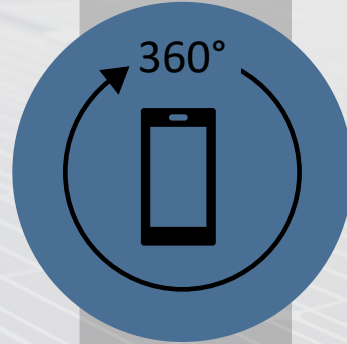


Teuerung und
Kostenkontrolle

&

Urbanisierung

All-Inclusive Angebote
und Diversifikation



Daten-Gold und
Online-Sales

&

Nutzung KI

Intelligente
Vertriebssteuerung



Neue
Marken

&

Kundenkontakt

Stärkung der
Kundenbeziehung



Net Zero 2040
reduzieren
investieren
eliminieren

Wertschöpfung im
Unternehmen halten

&

Nachhaltigkeit

Synergien der AMAG
Gruppe nutzen

Wie biete ich meinen Kunden optimale Mobilitätslösungen?

Wer will kann alles erreichen. Lösungen für die Zukunft

Die Wünsche unserer Kunden verändern sich und wir uns mit ihnen



AMAG Leasing AG – Privatkunden stellen bei der Wahl ihrer Mobilität Fragen

...wir finanzieren Antworten

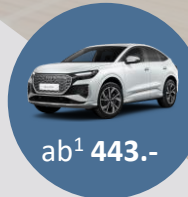
Brauche ich ein Auto oder passt etwas anderes zu mir?

Service und Versicherung: ist das alles, kann ich meine Ausgaben planen?

Wie lange benötige ich mein Fahrzeug?



All Inclusive



ab¹ 443.-

Im Leasing



ab² 190.-

Im Abo



ab³ 159.-

Details Monatsraten zu Konditionen vom 15.01.2024: 1) Audi A3: 48 Monate, 5000 km/Jahr, inkl. Service und Reifenpaket, exkl. Versicherung | 2) Stomer ST1: 36 Monate, 5000 km/Jahr, inkl. Service, inkl. Versicherung | 3) Microlino Urban Short Range: 36 Monate, 5000 km/Jahr, exkl. Service, exkl. Versicherung

movon AG – Geschäftskunden stellen bei der Wahl ihrer Mobilität Fragen

...wir geben Antworten

Wie sieht ein optimaler Einsatz meiner Fahrzeugflotte aus?

Wie kann ich meine Fuhrparkkosten besser planen und kontrollieren?

Wie kann ich meine Fahrzeugflotte elektrifizieren?



Beratung

Company Car Policy

Auswahl und Beschaffung

Reporting

Full Service Leasing

Dienstleistungen

Stromabrechnung

Ladeinfrastruktur

Ladekarte

Danke für Ihre Aufmerksamkeit | Zeit für Fragen

